**ДЕРЖАВНИЙ ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД**

**«КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ**

**імені ВАДИМА ГЕТЬМАНА»**

Факультет фінансів

*назва факультету, навчально-наукового інституту*

Кафедра страхування

*повна назва кафедри*

|  |  |
| --- | --- |
| ЗАТВЕРДЖЕНО:  Проректор з науково-педагогічної роботи Університету  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ А. М. Колот | ЗАТВЕРДЖЕНО:  Науково-експертна рада Університету  Протокол № \_\_\_\_ від \_\_\_\_\_ 20\_\_ р.  Голова Науково-експертної ради \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Л. Л. Антонюк |

**РОБОЧА ПРОГРАМА   
НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку**

назва навчальної дисципліни

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **рівень вищої освіти** | третій (освітньо-науковий) рівень | |
| **галузь знань** | 07 «Управління та адміністрування» | |
| **спеціальність** | 072 «Фінанси, банківська справа та страхування» | |
| **тип дисципліни** | вибіркова | |
| **ПОГОДЖЕНО**:  Керівник проектної групи (гарант) освітньо-наукової програми  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Терещенко О.О. | | **РЕКОМЕНДОВАНО:**  Кафедрою страхування  протокол № 12 від 10 травня 2016 р. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Завідувач кафедри Гаманкова О.О. | |

*Оригінал містить всі підписи*

**Київ – 2019**

Розробники:

Баранов Андрій Леонідович, к.е.н. доцент, в.о. завідувача кафедри страхування

andriy.baranov@ukr.net

Баранова Олена Володимирівна, к.е.н., доцент, доцент кафедри страхування

magistr\_@ukr.net

|  |  |
| --- | --- |
| Форма навчання — | денна |
| Семестр — | 3 |
| Кількість кредитів ECTS — | 4 |
| Форма підсумкового контролю — | залік |
| Мова викладання | українська |

|  |  |
| --- | --- |
| Форма навчання — | заочна |
| Семестр — | 3 |
| Кількість кредитів ECTS — | 4 |
| Форма підсумкового контролю — | залік |
| Мова викладання | українська |

© автор(и), 2019

© КНЕУ, 2019

**СТРУКТУРА І ЗМІСТ РОБОЧОЇ НАВЧАЛЬНОЇ ПРОГРАМИ**

1. Вступ………………………………………………………………….……..4

2. Тематичний план дисципліни ..………………………………..…………10

3. Зміст дисципліни за темами …………………………………..…………12

4. Плани контактних занять ..…………………………………………….….16

5. Порядок поточного і підсумкового оцінювання результатів навчальної діяльності здобувачів вищої освіти .....……………………………….…28

6. Рекомендовані інформаційні джерела …………………………………...31

**1. Вступ**

Дисципліна «Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку» разом із іншими дисциплінами PhD забезпечує формування у здобувачів PhD достатнього рівня знань для успішного наукового пошуку за напрямом 072 «Фінанси, банківська справа та страхування».

Посилення страхового компоненту освіти PhD зумовлено зростанням ролі страхування в умовах розбудови соціально орієнтованої ринкової економіки. Цей клас фінансової діяльності сприяє захисту юридичних і фізичних осіб від втрат, зумовлених ризиковими обставинами, накопиченню резервів, які до використання за призначенням формують короткострокові й довгострокові ресурси, що інвестуються в економіку.

Страхування як різновид підприємницької діяльності має яскраво виражену специфіку з огляду на принципи створення страхових організацій, визначення стратегії їх діяльності, управління маркетингом, відбором ризиків на страхування, врегулюванням страхових претензій, грошовими потоками, формуванням фондів і забезпеченням фінансової надійності компаній. Знання з управління інноваціями у страхуванні конче потрібні як безпосереднім працівникам страхового бізнесу, так і науковцям.

Здобувачі PhD уже володіють певним обсягом знань зі страхування, отриманих під час навчання в бакалавраті та магістратурі. Зокрема, мова йде про знання з наук (дисциплін) «Соціальне страхування», «Страхування», «Ризик-менеджмент у страхуванні», «Фінанси страхових організацій»,. Це створює можливість до формування у здобувачів PhD компетентностей з питань управління бізнес-процесами з огляду на забезпечення ефективного використання страховими компаніями наявного інноваційного потенціалу.

**Мета дисципліни**: поглиблення базових знань з теорії фінансів і страхування та формування нових наукових поглядів на страховий ринок як форму організації страхових відносин у суспільстві та на інноваційні напрямки його розвитку*.*

**Завдання дисципліни**:

* показати становлення та розвиток наукової думки про страхування як фінансову категорію, його суспільне призначення, функції та роль, що є необхідною умовою для розуміння сутнісних характеристик страхового ринку та механізму його функціонування;
* навчити здійснювати науковий пошук щодо внеску окремих наукових шкіл і окремих учених у розвиток теорії фінансів і страхування, а також, у дослідження форм прояву категорії страхування у ринкових умовах;
* прищепити навички наукового бачення та оцінювання методологічних підходів сучасної фінансової науки до вивчення та інтерпретації економічних явищ у сфері фінансів та страхування;
* сформувати глибоке розуміння понятійно-категоріального апарату теорії фінансів та страхування і вміння ним користуватисяв процесі дослідження страхового ринку та інноваційних напрямків його розвитку;
* розкрити вплив процесів глобалізації на формування вітчизняного страхового ринку, котрі визначають інноваційні напрямки його розвитку.

**Предметом дисципліни** «Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку» є фінансові аспекти управління процесами створення і ефективного використання потенціалу страхового ригку і страхових організацій.

У процесі вивчення **дисципліни** «Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку» у здобувачів PhD формуються такі компетентності:

**глобальні компетентності**:

* знання особливостей і тенденцій сучасного цивілізаційного розвитку у страховому бізнесі;
* вміння проводити дослідження сучасних тенденцій інноваційного розвитку страхового ринку;
* критично мислити та генерувати креатині страхові ідеї та вирішувати важливі страхові проблеми на інноваційній основі в страхуванні;
* обізнаність і поважне ставлення до особливостей функціонування страхового ринку в культурі різних народів;

**загальні системні компетентності**:

* здатність до навчання та самоосвіти з питань інновацій у страхуванні;
* формування дослідницьких навичок та умінь у сфері інновацій у страхуванні;
* уміння креативного вироблення ідей щодо поведінки на страховому ринку;
* формування навичок критичного мислення з питань інновацій у страхуванні;
* здатність працювати самостійно;
* ініціативність, бажання досягти успіху на основі високої якості роботи;
* навички планування навчальної та дослідницької роботи;

**ключові міжособистісні компетентності**:

* навички міжособистісних комунікацій,
* формування навичок командної роботи,
* позитивне ставлення і трудова етика,
* здатність до критики і самокритики.

Основні інструментальні фахові компетентності визначені відповідно до кожної теми курсу.

В результаті вивчення дисципліни «Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку» здобувачі PhD повинні

**РОЗУМІТИ:**

* особливості і перспективи розвитку інновацій у страхуванні;
* сутність, функції, роль інновацій у страхуванні в умовах розбудови соціально-орієнтованої ринкової економіки;
* складові потенціалу страховика, його формування і напрямки забезпечення ефективного використання;
* інновації в теоріях економічного та суспільного розвитку;
* значення і методи опрацювання фінансового плану діяльності страховика;
* сутність контролінгу в страховій організації;
* новітні інструменти управління платоспроможністю страховика;
* особливості управління інноваціями продажів страхових продуктів;
* вартісно-орієнтований менеджмент як основний драйвер інноваційного розвитку страхової компанії;
* запровадження інновацій з окремих видів страхування.

**ЗНАТИ:**

* принципи управління інноваціями у страхуванні;
* структуру інноваційного процесу та основні його складові;
* форми фінансування інноваційного процесу у страхуванні;
* методи та моделі державного регулювання інноваційної діяльності;
* порядок визначення інноваційного потенціалу страхової організації;
* методи фінансового планування страховиків;
* методику бюджетування в страхових організаціях;
* порядок формування регулятивного капіталу страховика;
* умови визначення маржі платоспроможності страховика;
* інноваційні підходи до організації продажів страхових послуг;
* основні моделі, які дозволяють оцінювати вартість страховика.

**УМІТИ:**

* обґрунтувати економічну доцільність створення (реорганізації) страхової організації;
* визначити місію, цілі й стратегічні завдання страховика;
* обґрунтувати раціональну структуру компанії;
* опрацювати інноваційний бізнес-план страховика;
* організувати процес бюджетування в страховій організації;
* здійснювати контроль за виконанням завдань підрозділами й окремими виконавцями і запропонувати раціональні форми їх мотивації;
* організувати вивчення попиту на страхові послуги та їх інноваційний продаж;
* контролювати фінансову надійність страхової компанії;
* аналізувати фінансову діяльність страховика і опрацьовувати заходи, що спрямовані на її покращення;
* здійснювати перевірки правильності проведення страховиками фінансових операцій.

**ВОЛОДІТИ СТІЙКИМИ НАВИЧКАМИ:**

* визначення раціональної структури управління страховою організацією;
* підготовки конюнктурного огляду ринку страхових послуг;
* організації ефективної інноваційної системи продажів страхових послуг;
* здійснення інноваційного андерайтингу з основних видів страхових ризиків;
* оформлення страхових договорів і контролю за їх виконанням на інноваційній основі;
* організації інноваційних каналів реалізації страхових послуг;
* документального оформлення страхових випадків та розрахунку належних страхових виплат потерпілим;
* ефективного використання сучасних інформаційних технологій в управлінні страховою організацією;
* визначення достатності коштів страхових резервів для забезпечення виконання зобов’язань перед страхувальниками;
* ефективного розміщення страхових резервів та тимчасово вільних власних коштів страховика;
* проведення фінансового моніторингу в страховій організації.

*Таблиця 1*

**Матриця компетентностей та програмних результатів навчання, які формуються**

**під час вивчення навчальної дисципліни «**Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку**»**

**у відповідності до освітньо-наукової програми 072 «Фінанси, банківська справа та страхування»**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Шифр**  **компетентності** | **Компетентності** | **Шифр**  **програмних результатів** | **Програмні результати навчання** |
| **Інтегральна компетентність** | | | |
| ІК | Здатність розв’язувати комплексні проблеми в галузі професійної та/або дослідницько-інноваційної діяльності, що передбачає глибоке переосмислення наявних та створення нових цілісних знань та/або професійної практики у сфері фінансів, банківської справи та страхування. | ПРН 7. | Формувати системний науковий світогляд, володіти сучасними теоріями і концепціями у сфері фінансів, банківської справи та страхування. |
| ПРН 9. | Обирати методи для проведення досліджень у сфері фінансів, банківської справи та страхування, що забезпечують досягнення поставленої мети |
| **Загальні компетентності (ЗК)** | | | |
| ЗК1 | Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу. | ПРН 1. | Самостійно мислити, генерувати нові ідеї та гіпотези на межі предметних галузей і здійснювати власні дослідження. |
| ЗК2. | Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел. | ПРН 2. | Здійснювати повний та різносторонній пошук інформації, її систематизацію та аналіз. |
| ПРН 7. | Формувати системний науковий світогляд, володіти сучасними теоріями і концепціями у сфері фінансів, банківської справи та страхування. |
| ЗК5. | Здатність ініціювати і розробляти інноваційні проекти, та управляти ними. | ПРН 5. | Розробляти проекти у сфері фінансів, банківської справи та страхування, управляти ними і здійснювати пошук партнерів для їх реалізації. |
| ЗК6. | Здатність спілкуватися у професійному середовищі та з представниками інших професійних груп у національному та міжнародному контексті. | ПРН 6. | Демонструвати навички наукової комунікації, міжнародного співробітництва, представляти широкій науковій спільноті й громадськості наукові результати у сфері фінансів, банківської справи та страхування державною й іноземними мовами в усній і письмовій формі. |
| СК1. | Здатність формувати науковий світогляд у сфері фінансів, банківської справи та страхування | ПРН 1. | Самостійно мислити, генерувати нові ідеї та гіпотези на межі предметних галузей і здійснювати власні дослідження. |
| ПРН 7. | Формувати системний науковий світогляд, володіти сучасними теоріями і концепціями у сфері фінансів, банківської справи та страхування. |
| СК4. | Здатність до виконання наукових досліджень у сфері фінансів, банківської справи та страхування на відповідному фаховому рівні, досягнення наукових результатів, що створюють нові знання, для розв’язання актуальних проблем | ПРН 10. | Виконувати оригінальні наукові дослідження у сфері фінансів, банківської справи та страхування на відповідному фаховому рівні, досягати наукових результатів, що створюють нові знання, для розв’язання актуальних проблем |
| СК5. | Здатність до впровадження результатів власних досліджень у сфері фінансів, банківської справи та страхування | ПРН 4. | Демонструвати навички самостійного виконання наукового дослідження, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, оцінювати результати автономної роботи і нести відповідальність за особистий професійний розвиток та навчання інших. |
| СК 6. | Здатність до науково-педагогічної діяльності у галузі управління та адміністрування. | ПРН 12. | Застосовувати науково-педагогічні технології, формулювати зміст, цілі навчання, способи їх досягнення, форми контролю, нести відповідальність за ефективність навчального процесу |

*Таблиця 2*

**Матриця відповідності компетентностей доктора філософії**

**за спеціальністю 072 «** **Фінанси, банківська справа та страхування» та компетентностей за НРК «**Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку**»**

| **Класифікація компетентностей за НРК** | **Знання** | **Уміння** | **Комунікація** | **Автономія та відповідальність** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Інтегральна компетентність** | | | | |
| Здатність розв’язувати комплексні проблеми в галузі професійної та/або дослідницько-інноваційної діяльності, що передбачає глибоке переосмислення наявних та створення нових цілісних знань та/або професійної практики у сфері фінансів, банківської справи та страхування. | **+** | **+** |  |  |
| **Загальні компетентності** | | | | |
| ЗК1. Здатність виявляти та вирішувати проблеми, генерувати нові наукові ідеї на межі предметних галузей і здійснювати власні дослідження. |  | **+** |  | **+** |
| ЗК2. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел. |  | **+** | **+** | **+** |
| ЗК5. Здатність ініціювати і розробляти інноваційні проекти, та управляти ними. |  | **+** | **+** | + |
| ЗК6. Здатність спілкуватися у професійному середовищі та з представниками інших професійних груп у національному та міжнародному контексті. |  |  | **+** |  |
| **Спеціальні компетентності** | | | | |
| СК1. Здатність формувати науковий світогляд у сфері фінансів, банківської справи та страхування | **+** |  |  |  |
| СК4. Здатність до виконання наукових досліджень у сфері фінансів, банківської справи та страхування на відповідному фаховому рівні, досягнення наукових результатів, що створюють нові знання, для розв’язання актуальних проблем | **+** | **+** |  | **+** |
| СК5. Здатність до впровадження результатів власних досліджень у сфері фінансів, банківської справи та страхування |  | **+** | **+** | **+** |
| СК 6. Здатність до науково-педагогічної діяльності у галузі управління та адміністрування. | + |  | **+** | **+** |

**2. Тематичний план дисципліни**

**2.1. Денна форма навчання**

*Таблиця 3*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Назва теми** | **Загальна кількість годин** | **У тому числі** | | |
| Контактні заняття | Індивідуальні | Самостійна  робота |
| 1 | Сутність інновацій та їх значення для розвитку страхового ринку | 12 | 2 | 2 | 6 |
| 2 | Інновації в теоріях економічного та суспільного розвитку | 12 | 2 | 2 | 8 |
| 3 | Інноваційний процес: характеристика складових та забезпечення | 12 | 2 | 2 | 6 |
| 4 | Державне регулювання інноваційного розвитку страхового ринку | 12 | 2 | 3 | 8 |
| 5 | Інноваційний потенціал страхового ринку | 12 | 2 | 2 | 8 |
| 6 | Фінансове планування у страхових організаціях | 12 | 2 | 2 | 8 |
| 7 | Новітні інструменти управління платоспроможністю страховиків | 12 | 2 | 3 | 8 |
| 8 | Інновації у продажах страхових послуг | 12 | 2 | 3 | 8 |
| 9 | Вартісно-орієнтований менеджмент як основний драйвер інноваційного розвитку страхової компанії | 12 | 2 | 2 | 8 |
| 10 | Інновації у здійсненні окремих видів страхування | 12 | 2 | 3 | 8 |
| **Усього навчальних годин** | | **120** | **20** | **24** | **76** |

2.2. Заочна форма навчання Таблиця 4

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Назва теми** | **Загальна кількість годин** | **У тому числі** | | |
| Контактні заняття | Індивідуальні | Самостійна  робота |
| 1 | Сутність інновацій та їх значення для розвитку страхового ринку | 12 | 1 | 2 | 8 |
| 2 | Інновації в теоріях економічного та суспільного розвитку | 12 | 1 | 2 | 9 |
| 3 | Інноваційний процес: характеристика складових та забезпечення | 12 | 1 | 2 | 8 |
| 4 | Державне регулювання інноваційного розвитку страхового ринку | 12 | 2 | 3 | 8 |
| 5 | Інноваційний потенціал страхового ринку | 12 | 1 | 2 | 8 |
| 6 | Фінансове планування у страхових організаціях | 12 | 2 | 2 | 9 |
| 7 | Новітні інструменти управління платоспроможністю страховиків | 12 | 1 | 3 | 9 |
| 8 | Інновації у продажах страхових послуг | 12 | 1 | 3 | 9 |
| 9 | Вартісно-орієнтований менеджмент як основний драйвер інноваційного розвитку страхової компанії | 12 | 1 | 2 | 8 |
| 10 | Інновації у здійсненні окремих видів страхування | 12 | 1 | 3 | 8 |
| **Усього навчальних годин** | | **120** | **12** | **24** | **84** |

**3. ЗМІСТ ДИСЦИПЛІНИ ЗА ТЕМАМИ**

**Тема 1. Сутність інновацій та їх значення для розвитку страхового ринку**

Інноватика як галузь знань. Теорії М. Кондратьєва, Й. Шумпетера, Г. Менша, Р. Фостера та ін. Взаємозв’язок розвитку дисципліни, техніки й інновацій. Проривні інновації XX і XXI ст. Інноваційний розвиток як основний драйвер економіки.

Взаємозв’язок інновацій та страхового сектору. Виникнення нових видів страхування як відповідь на впровадження інновацій у всіх сферах життєдіяльності людини. Необхідність забезпечення страховим захистом подальшого інноваційного розвитку.

Ключові поняття інноваційного розвитку. Сутність та ключові ознаки інновації: науково-технічна новизна, придатність для реалізації на практиці, цінність для споживача, можливість отримання ефекту (економічного, технічного, соціального). Сутність та методологічні підходи до визначення понять інновація, новація, нововведення та інших категорій інноватики. Класифікація та види інновацій. За природою і характером застосування: продуктові, процесні, комбіновані. За джерелом інноваційних ідей: закриті, відкриті. За ступенем новизни: радикальні, інкрементні, поліпшувальні, псевдоінновації. За наступністю: заміщувальні, скасувальні, доповнювальні. Класифікація інновацій за основними бізнес-процесами страховика. Інновації в управлінні компанією. Інновації в продажах страхових послуг. Інновації в ризик-менеджменті та врегулюванні страхових претензій. Інновації у фінансовому менеджменті страховика. Класифікація інновацій за видами страхування.

Життєвий цикл інновацій. Наукові підходи до трактування поняття і визначення етапів життєвого циклу інновацій: традиційний, результатний, процесний та системний. Характеристика етапів життєвого циклу інновацій. Види життєвих циклів. Інноваційний лаг і шляхи його скорочення, показник динаміки інноваційного процесу ТАТ («turn around time»).

Інноваційна діяльність. Суб’єкти, об’єкти та види інноваційної діяльності. Основні фактори, що стримують та сприяють інноваційній діяльності. Стан інноваційної діяльності в Україні. Інноваційне підприємництво як складова інноваційної діяльності, його сутність та види.

Інноваційний розвиток. Індикатори інноваційного розвитку: зміна технологічних укладів, зміна пропорцій між галузями економіки, зміни в продуктових і технологічних стратегіях підприємств. Тенденції та новітні напрямки інноваційного розвитку. Інтелектуальний капітал як основа інноваційного розвитку підприємства в сучасній економіці знань. Держава як каталізатор інноваційного розвитку.

Інноваційна інфраструктура. Головні складові та властивості інноваційної інфраструктури. Роль інноваційної інфраструктури в інноваційній сфері. Сучасний стан інноваційної інфраструктури в Україні.

**Тема 2. Інновації в теоріях економічного та суспільного розвитку**

Сутність інноваційного циклу. Теорія довгих хвиль М.Д. Кондратьєва. Періоди довгих хвиль і зв’язок з науковими відкриттями та технологіями. Зміни в економічному та соціальному житті суспільства на стадіях піднесення та спаду довгих хвиль. Прискорення циклічного розвитку.

Класична теорія нововведень Й. Шумпетера. Роль підприємця при впровадженні нововведень в працях В. Зомбарта, В. Мітчерліха та Й. Шумпетера. П’ять нових комбінацій факторів виробництва. Поняття «кластерів» нововведень як необхідної умови економічного піднесення.

Неокласичні теорії нововведень та теорія прискорення. Гіпотеза перервності Г. Менша та її значення для інноваційного менеджменту. Роль базових, покращуючих та псевдоінновацій. S-образні логістичні криві як основа виявлення технологічних меж та розривів.

Теорія постіндустріального суспільства. Характеристика стадій розвитку суспільства. Концепція постіндустріального суспільства. Ознаки постіндустріального суспільства. Риси постіндустріального суспільства. Теорії управління знаннями як основи інноваційного розвитку в працях Ф. Хайєка, П. Друкера, їх сутність та значення для суспільства.

Інновації в теорії страхової дисципліни. Взаємозв’язок розвитку інновацій та розвитку страхового сектору в працях А. Манеса та К. Воблого.

**Тема 3. Інноваційний процес: характеристика складових та забезпечення**

Інноваційний процес та його контрагенти. Початкові етапи інноваційного процесу: генерування та скрінінг інноваційних ідей. Лінійні та нелінійні моделі інноваційного процесу. Контрагенти інноваційного процесу на різних його етапах, їх цілі. Характеристика етапу НДДКР – R&D ("Research & Development").

Трансфер технологій і його основні форми: патентне ліцензування, торгівля безпатентними винаходами, інжиніринг, спільна організація страховими фірмами наукових досліджень та ін. Фактори результативності інноваційного процесу.

Характеристика результатів інноваційної діяльності та їх правовий захист. Об’єкти інтелектуальної власності. Патенти та порядок використання патентних прав. Ліцензування та юридичний порядок передачі технологій. Типи ліцензій на інтелектуальну власність. Домовленості по ноу-хау.

Інноваційний процес як об’єкт фінансування. Джерела фінансування: власні кошти страховика, бюджетне фінансування різних рівнів, іноземні інвестиції, позабюджетні фонди інвестування. Лізинг, форфейтинг, франчайзинг як форми довгострокового кредитування інноваційної діяльності. Фінансування інноваційної діяльності венчурним капіталом. Форми фінансування за стадіями інноваційного процесу.

**Тема 4. Державне регулювання інноваційного розвитку страхового ринку**

Засади та принципи державної інноваційної політики. Перехід до інноваційного розвитку країни як основна мета державної політики. Необхідність формування зовнішніх умов, що сприяють інноваційному розвитку компаній (національна інноваційна система, інноваційна інфраструктура, механізми державної підтримки / регулювання інновацій).

Методи та моделі державного регулювання. Довгострокова інноваційна політика держави. Поточна інноваційна політика. Типи державної інноваційної політики – технологічного поштовху, ринкової орієнтації, соціальної орієнтації, зміни структури господарського механізму.

Світовий досвід державної підтримки інновацій. Інструменти державної підтримки інноваційної діяльності: регулювання попиту та пропозиції інновацій. Механізми створення сприятливого середовища для інноваційної діяльності. Механізми ініціювання та підтримки інноваційних процесів, досвід мотивації інноваційного розвитку (на прикладі розвинених країн).

Напрямки вдосконалення державного регулювання інноваційного підприємництва в Україні. Преференції та пільги для суб’єктів інноваційної діяльності в Україні. Регулювання інноваційної діяльності органами державної влади в Україні. Результативність податкового стимулювання, патентної системи. Перспективи розвитку в Україні програм з підтримки малого і середнього інноваційного бізнесу, створення ефективних державно-приватних партнерств у сфері НДДКР, механізмів трансферу технологій тощо.

**Тема 5. Інноваційний потенціал страхового ринку**

Сутність і структура інноваційного потенціалу страхової організації. Ресурсний, функціональний, цільовий підходи до визначення сутності інноваційного потенціалу та його місця в загальному потенціалі страховика. Компетенції, можливості та ресурси як елементи інноваційного потенціалу. Цілі розвитку інноваційного потенціалу

Методичні підходи до оцінювання інноваційного потенціалу страховика. Ресурсний, логістичний, особистісний, статистичний, проблемно-орієнтований та інші методи визначення та аналізу інноваційного потенціалу. Особливості застосування окремих підходів. Діагностика стану, динаміки та ефективності використання інноваційного потенціалу страховика. Ключові показники ефективності інноваційного розвитку страхової організації.

Розробка стратегії та програми розвитку інноваційного потенціалу страховика. Особливості формування інноваційного потенціалу в залежності від специфіки функціонування страховика. Альтернативні стратегії розвитку інноваційного потенціалу. Залежність рівня інноваційного потенціалу від інтенсивності інноваційних змін, притаманних страховій галузі. Зв’язок інноваційної стратегії з рівнем інноваційного потенціалу страхової організації.

Talent Management. Інноваційна культура. Креативність як основна компетенція успішного фахівця зі страхування. Методи креативного мислення та інноваційні технології. Психологія креативності та інновацій. «Креативність – інновації – розвиток» як основа сучасної корпоративної культури.

**Тема 6. Фінансове планування у страхових організаціях**

Стратегічні ризику страхового бізнесу.

Фінансове планування як інноваційний інструмент управління страховою організацією. Структура фінансового планування. Цілі інноваційного фінансового планування в страхуванні.

Стратегічне фінансове планування. Стратегічний аналіз як елемент управління страховою організацією в довгостроковій перспективі. Показники інноваційного розвитку страховика на перспективу (3-5 рр.). Організація фінансового контролінгу в страховій організації.

Оперативне фінансове планування. Діагностика страховика: аналіз зовнішнього середовища, аналіз ресурсного потенціалу, аналіз інноваційного потенціалу, SWOT – аналіз. Розробка та реалізація бізнес-плану.

Бюджетний контроль. Складові поточного контролю. Вибір центрів відповідальності та ключових показників досягнення результатів страхового бізнесу.

Бюджетування як інструмент оперативного фінансового планування. Внутрішнє (трансфертне) ціноутворення. Оцінка результатів фінансово-господарської діяльності та системи мотивації.

Застосування інноваційного елементу управління страховою організацією - системи збалансованих показників Balanced Scorecard (BSC). Визначення показників поєднання стратегічних та оперативних фінансових планів.

**Тема 7. Новітні інструменти управління платоспроможністю страховиків**

Основні складові Директиви 2009/138/ЄС про початок і ведення діяльності у сфері страхування і перестрахування (Solvency II).

Наявність достатніх фінансових ресурсів. Підходи до визначення регулятивного капіталу. Фактична маржа платоспроможності (SCR) як ключова вимога до платоспроможності, яка ґрунтується на оцінці ризиків.

Наявність адекватної системи управління ризиками (СУР).

Тести раннього попередження.

Вимоги до звітності та системи розкриття інформації. Гармонізація та консолідація фінансової звітності.

**Тема 8. Інновації у продажах страхових послуг**

Канали продажів страхових послуг: аналіз їх ефективності для страхового бізнесу.

Інноваційні підходи до організації продажів страхових послуг. Мікрострахування. Економічна характеристика та роль у забезпеченні страховим захистом всіх верств населення.

Р2Р страхування як інноваційний продаж страхових послуг через соціальні мережі. Перспективи розвитку в Україні.

Інтернет-страхування. Продажі страхових послуг через Інтернет за допомогою мобільних гаджетів. Електронний страховий поліс. WEB сайти страхових організацій. Страхові калькулятори. Онлайн-оцінка об’єктів страхування.

**Тема 9. Вартісно-орієнтований менеджмент як основний драйвер інноваційного розвитку страхової компанії**

Вартісно-орієнтований менеджмент: сутність, складові та необхідність застосування у страховому бізнесі. Інформаційне забезпечення управління вартістю страховика.

Фінансові й управлінські аспекти вартості страхових організацій. Пентаграма створення вартості страховика. Цикл управління вартістю страховика. Управління вартістю в системі менеджменту страхової організації.

Основні підходи до визначення вартості страхової організації: дохідний, витратний і порівняльний. Характеристика основних моделей, які дозволяють оцінювати вартість страховика.

Система вартісно-орієнтованих показників. Основні чинники зростання вартості підприємства. Етапи постановки системи управління вартістю на підприємстві. Методичні підходи до управління вартістю підприємства. Метод дисконтування грошових потоків (DCF). Метод дисконутвання EVA. Методи CVA та APV. Інтеграція різних підходів до розрахунку результатів діяльності на основі теореми Прайнрайха-Люке.

Нематеріальні активи в процесі створення вартості в страховій організації. Специфіка корпоративного управління в страховому бізнесі. Транспарентність страхової діяльності. Ділова етика та корпоративна соціальна відповідальність страхового бізнесу.

**Тема 10. Інновації у здійсненні окремих видів страхування**

Карта глобальних бізнес-ризиків. Місце України на цій карті. Специфічні ризики для регіонів та секторів.

Підходи до оцінки терористичних ризиків та оцінка можливості прийняття їх на страхування.

Страхування кібер-ризиків. Особливості оцінки. Принципи ефективного регулювання страхування кібер-ризиків.

Інноваційні технології в страхуванні транспортних засобів. Супутникова система безпеки. Страхова телематика. Індивідуальний підхід до розрахунку величини страхового ризику. Можливості страхування автопілотованих транспортних засобів.

Впровадження системи прямого врегулювання в обов’язковому страхуванні цивільної відповідальності автовласників. Електронний євро протокол.

Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку життя.

Інновації в управлінні інвестиційним портфелем страховика. Підходи до розміщення власних коштів. Вимоги до розміщення залучених коштів. Інноваційні інструменти фондового ринку. Похідні фінансові інструменти.

Інновації в управлінні страховим портфелем.

**4. ПЛАНИ КОНТАКТНИХ ЗАНЯТЬ:**

**Контактне заняття №1**

**Тема 1. Сутність інновацій та їх значення для розвитку страхового ринку**

**(2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Установча міні-лекція, семінар-розгорнута бесіда, семінар-вирішення ситуаційних вправ.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;

1. Глобальні:

* знання особливостей та тенденцій сучасного цивілізаційного розвитку;
* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність теорій інновацій;
* особливості етапів інноваційного розвитку суспільства;
* поняття інновацій, новацій, інноваційного потенціалу;
* взаємозв’язок інновацій та страхового сектору.;
* ключові ознаки інновацій;
* вміти:
* виявляти особливості страхування як сфери підприємницької діяльності;
* орієнтуватися у різних ознаках класифікації інновацій у страхуванні;
* виокремлювати особливості видів інноваційної діяльності;
* визначати тенденції та новітні напрямки інноваційного розвитку;
* виявляти особливості інтелектуального капіталу страховиків;
* управляти процесом створення та реєстрації страхових організацій;
* проектувати інноваційну діяльність страхових організацій;
* розуміти вплив глобалізаційних процесів на реструктуризацію страхового ринку;
* формувати цілісне бачення напрямів активізації ролі інновацій у страхуванні.

*План заняття*

1. Предмет і завдання дисципліни «Страховий ринок та інноваційні напрямки його розвитку».
2. Взаємозв’язок розвитку дисципліни, техніки й інновацій.
3. Взаємозв’язок інновацій та страхового сектору..
4. Сутність та ключові ознаки інновації.
5. Інноваційна діяльність: сутність та особливості в страхуванні.
6. Інноваційна інфраструктура.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: інновації, інноваційна діяльність, інноваційний розвиток, життєвий цикл інновацій, інноваційна інфраструктура;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 6, 7, 25, 30, 32, 38, 39, 40.

**Контактне заняття № 2**

**Тема 2. Інновації в теоріях економічного та суспільного розвитку**

**(2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-дискусія, семінар-вирішення ситуаційних вправ.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність теорій інновацій;
* особливості етапів інноваційного розвитку суспільства;
* поняття інновацій, новацій, інноваційного потенціалу;
* взаємозв’язок інновацій та страхового сектору.;
* ключові ознаки інновацій;
* вміти:
* аналізувати інноваційні етапи розвитку суспільства;
* визначати переваги та недоліки різних теорій інновацій;
* визначати ефективність інноваційної діяльності;
* формувати цілісне бачення теорій інновацій;
* формувати цілісне бачення інноваційної інфраструктури в страховому секторі.

*План заняття*

1. Сутність інноваційного циклу. Теорія довгих хвиль М.Д. Кондратьєва.
2. Класична терія нововедень.
3. Неокласичні теорії нововведень та теорія прискорення.
4. Теорія постіндустріального суспільства.
5. Інновації в теорії страхової дисципліни.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* провести дискусію з питань оцінки наявного ресурсного потенціалу страховика;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: теорія довгих хвиль, прискорення циклічного розвитку, кластери нововведень, теорія прискорення, концепція постіндустріального суспільства, теорія управління знаннями;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 8, 9, 10, 34, 38, 39,40.

**Контактне заняття № 3**

**Тема 3. Інноваційний процес: характеристика складових та забезпечення**

**(2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-дискусія, семінар-вирішення ситуаційних вправ.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність і структуру інноваційного процесу страховика;
* сутність життєвих циклів інновацій;
* фактори результативності новацій страховика;
* необхідність і призначення фінансування інноваційної діяльності страхових організацій;
* основні складові системи інноваційної діяльності страховика;
* форми фінансування інноваційної діяльності та їх ефективність;
* особливості фінансування за стадіями життєвого циклу інновацій страховика;
* вміти:
* формувати цілісне бачення стратегічного інноваційної діяльності в страхуванні;
* розробляти завдання, цілі, напрямки інновацій страховика;
* розробляти план інноваційної діяльності страхової організації за фазами життєвого циклу;
* управляти провадженням проектів інноваційної діяльності страховика;
* виокремлювати особливості фінансування інновацій страховиком.

*План заняття*

1. Інноваційний процес та його контрагенти.
2. Трансфер технологій і його основні форми.
3. Фактори результативності інноваційного процесу.
4. Характеристика результатів інноваційної діяльності та їх правовий захист..
5. Джерела фінансування інноваційного поцесу.
6. Форми фінансування за стадіями інноваційного процесу.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* провести дискусію з питань особливостей інноваційної діяльності в страхових організаціях;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: інноваційний процес, інновації, новації, досягнення НТП, джерела фінансування інновацій;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 6, 12, 32, 33, 38, 40.

**Контактне заняття № 4**

**Тема 4. Державне регулювання інноваційного розвитку страхового бізнесу**

**(2 год. денна) (2 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-розгорнута бесіда.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність та принципи державного регулювання інноваційної політики;
* етапи державного регулювання інноваційної діяльності;
* вимоги до організації інноваційної діяльності страховиків;
* особливості державного регулювання інноваційної діяльності в провідних країнах світу;
* напрями вдосконалення державного регулювання інноваційної діяльності;
* основні елементи державно-приватного партнерства у сфері інновацій;
* вміти:
* формувати цілісне бачення необхідності державного нагляду за інноваційною діяльністю;
* розрізняти напрямки інноваційної політики та їх особливості;
* визначати моделі державного регулювання інноваціями;
* орієнтуватися в особливостях застосування інформаційно-управлінських технологій;
* орієнтуватися в особливостях ведення державно-приватного партнерства в інноваційній діяльності страховиків;
* виокремлювати способи забезпечення комерційної таємниці в страхових організаціях.

*План заняття*

1. Особливості державної інноваційної політики: засади та принципи.
2. Методи та моделі державного регулювання інноваційної діяльності.
3. Світовий досвід державної підтримки інновацій.
4. Напрямки вдосконалення державного регулювання інноваційного підприємництва в Україні.
5. Створення ефективного державно-приватного партнерства у сфері НДДКР.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: державно-приватне партнерство в інноваційній діяльності, інформаційна технологія; комерційна таємниця;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 5, 16.

**Контактне заняття № 5**

**Тема 5. Інноваційний потенціал страхової організації**

**(2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Семінар-розгорнута бесіда, семінар-дискусія.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність і завдання інноваційного потенціалу страхової організації;
* основні підходи до організації сучасних служб інноваційної діяльності;
* завдання, види інноваційного потенціалу страховика;
* сутність інноваційного потенціалу страховика залежно від напрямків страхової діяльності: страхування життя та загального страхування;
* необхідність та етапи розроблення інноваційних стратегій страховика;
* сутність, завдання, цілі та види оцінювання інноваційного потенціалу страховика;
* особливості інноваційної культури в страхових організаціях;
* вміти:
* визначати місце відділу інновацій в управлінні страховою організацією;
* визначати інноваційний потенціал страховика залежно від специфіки страхової діяльності;
* збирати та аналізувати інформацію під час дослідження ринку страхових послуг;
* аналізувати ринкову ситуацію та конкурентне середовище на страховому ринку;
* провадити сегментування страхового ринку;
* оцінювати рівень конкуренції на ринку інноваційних страхових послуг;
* визначати фактори, що впливають на конкурентоздатність страховиків;
* розробляти інноваційний план, визначати його бюджет;
* визначати переваги та недоліки різних джерел фінансування інноваційної діяльності.

*План заняття*

1. Сутність і структура інноваційного потенціалу страхової організації.
2. Цілі розвитку інноваційного потенціалу.
3. Методичні підходи до оцінювання інноваційного потенціалу страховика.
4. Стратегії та програми розвитку інноваційного потенціалу страховика, що займається страхуванням іншим ніж страхування життя.
5. Стратегії та програми розвитку інноваційного потенціалу страховика, що займається страхуванням життя.
6. Інноваційна культура.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* провести дискусію з питань побудови ефективної системи продажу страхових послуг;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: інноваційний потенціал, служба інновацій страховика; стратегій інновацій компаній, що займаються страхуванням життя та загальним страхуванням; методики оцінювання ефективності інноваційних проектів.
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 6, 12, 32, 33, 38, 39, 40.

**Контактне заняття № 6**

**Тема 6. Фінансове планування у страхових організаціях**

**(2 год. денна) (2 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-розгорнута бесіда, семінар-дискусія.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* поняття й класифікацію стратегічних ризиків страхових організацій;
* методи управління стратегічними ризиками страховиків;
* сутність фінансового планування в страхових організаціях та його структуру;
* етапи стратегічного фінансового планування, стратегічний аналіз;
* сутність та завдання оперативного фінансового планування;
* підходи до побудови систем контролінгу та бюджетування в страхових компаніях;
* сутність системи збалансованих показників;
* цілі та принципи стратегічної карти страховиків;
* показники Balanced Scorecard (BSC) в страхових компаніях залежно від типу управління;
* вміти:
* орієнтуватися в класифікації стратегічних ризиків, притаманних сфері страхового бізнесу;
* визначати вплив методів управління стратегічними ризиками страховика;
* визначати стратегічні цілі та завдання страхових організацій;
* орієнтуватися в основних методологічних підходах при здійснені оперативного фінансового планування;
* визначати вимоги до інформаційного забезпечення фінансового планування страховиків;
* складати бізнес-план інноваційних проектів страховика;
* будувати елементи системи збалансованих показників страховиків.

*План заняття*

1. Стратегічні ризику страхового бізнесу.
2. Фінансове планування як інноваційний інструмент управління страховою організацією.
3. Стратегічне фінансове планування: сутність та особливості здійснення.
4. Організація фінансового контролінгу в страховій організації.
5. Оперативне фінансове планування: сутність та особливості здійснення.
6. Бюджетування як інструмент оперативного фінансового планування.
7. Застосування інноваційного елементу управління страховою організацією - системи збалансованих показників Balanced Scorecard (BSC).

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* провести дискусію з питань організації відбору ризиків на страхування;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: стратегічний ризик, фінансове планування, контролінг, бюджетування страховиків, стратегічний аналіз, система збалансованих показників Balanced Scorecard (BSC);
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 5, 7, 8, 10, 25, 38, 39, 40

**Контактне заняття № 7**

**Тема 7. Новітні інструменти управління платоспроможністю страховика**

**( 2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-вирішення ситуаційних вправ, робота в малих творчих групах, семінар – «мозковий штурм».

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* взаємодія (робота в команді);
* міжособистісні навики та уміння;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;
* дослідницькі навики і уміння;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність та необхідність запровадження новітніх інструментів управління платоспроможністю страховиків;
* сутність регулятивного капіталу;
* особливі вимоги щодо створення та функціонування страхових та пере страхових організацій відповідно стандартів Solvency II;
* особливості розрахунку маржі платоспроможності (SCR);
* порядок проведення тестів раннього попередження;
* підходи до системи управління ризиками страховиків;
* сутність та завдання гармонізації та консолідації фінансової звітності страхових організацій.
* вміти:
* визначати особливості створення страхових та перестрахових організації;
* розраховувати маржу платоспроможності (МCR);
* розраховувати маржу платоспроможності (SCR);
* розраховувати тести раннього попередження страховиків.

*План заняття*

1. Особливості створення та ведення діяльності у сфері страхування і перестрахування відповідно вимог Solvency II.
2. Фінансові ресурси страховика та визначення їх достатності.
3. Регулятивний капітал.
4. Особливості розрахунку маржі платоспроможності (SCR).
5. Система управління ризиками.
6. Тести раннього попередження.
7. Гармонізація та консолідація фінансової звітності.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* організувати роботу студентів у малих творчих групах з питань вирішення практичних ситуацій;
* вирішити ситуаційні завдання у малих групах з їх подальшим обговоренням;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: страхова компанія, платоспроможність страховика та перестраховика, консолідована звітність, маржа платоспроможності, регуляторний капітал, тести раннього попередження;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 8, 9, 10, 13, 16.

**Контактне заняття № 8**

**Тема 8. Інновації у продажах страхових послуг**

**((2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-вирішення ситуаційних вправ, робота в малих творчих групах, семінар – «мозковий штурм».

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* взаємодія (робота в команді);
* міжособистісні навики та уміння;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;
* дослідницькі навики і уміння;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність, види та особливості каналів реалізації страхових послуг;
* фактори, що зумовлюють застосування інноваційні підходи до організації та продажів послуг у страхових організаціях;
* особливості мікрострахування;
* особливості Р2Р страхування;
* особливості інтернет-технологій у страхуванні;
* порядок оформлення електронного страхового полісу;
* вміти:
* виявляти особливості новітніх каналів реалізації страхових послуг;
* аналізувати та оцінювати інноваційні технології в організації надання страхових послуг страховиками;
* визначати особливості мікрострахування;
* застосовувати технології р2р у страхуванні.

*План заняття*

1. Інноваційні підходи до організації продажів страхових послуг.
2. Мікрострахування.
3. Р2Р страхування як інноваційний продаж страхових послуг.
4. Інтернет-страхування.
5. Електронний страховий поліс.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* організувати роботу студентів у малих творчих групах з питань вирішення практичних ситуацій;
* вирішити ситуаційні завдання у малих групах з їх подальшим обговоренням;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: мікрострахування, електронний поліс, онлайн-калькулятор, інтернет-технології у стріхуванні, р2р технології;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 8, 9, 10, 13, 14, 15, 16, 17.

**Контактне заняття № 9**

**Тема 9. Вартісно-орієнтований менеджмент як основний драйвер інноваційного розвитку страхової компанії**

**(2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Семінар-вирішення ситуаційних вправ, робота в малих творчих групах, семінар – «мозковий штурм».

*Перелік компетентностей, якими оволодіє студент у процесі роботи на занятті*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* взаємодія (робота в команді);
* міжособистісні навики та уміння;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;
* дослідницькі навики і уміння;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* поняття вартісно-ораєнтованого менеджменту страховика;
* поняття та склад інформаційного забезпечення управління вартістю страхової організації;
* фінансові та не фінансові аспекти управління вартісю страховика;
* порядок формування EVA;
* порядок формування WACC;
* порядок формування ROE;
* систему вартісно-орієнтованих показників;
* принципи та сутність корпоративної соціальної відповідальності страховиків;
* сутність ділової етики страховика;
* нормативні показники діяльності страхової компанії;
* вміти:
* виявляти вплив інформаційного забезпечення страховика на фінансові результати;
* розраховувати показники вартості капіталу страхових організацій;
* аналізувати КСВ страховиків;
* розраховувати EVA;
* розраховувати величину WACC;
* розраховувати величину ROE.

*План заняття*

1. Вартісно-орієнтований менеджмент страховика.
2. Інформаційне забезпечення управління вартістю страховика.
3. Фінансові й управлінські аспекти вартості страхових організацій.
4. Основні підходи до визначення корпоративної соціальної відповідальність страхового бізнесу.
5. Види інноваційнихвизначення вартості страхової організації.
6. Характеристика основних моделей, які дозволяють оцінювати вартість страховика.
7. Система вартісно-орієнтованих показників.
8. Ділова етика.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* організувати роботу студентів у малих творчих групах з питань вирішення практичних ситуацій;
* вирішити ситуаційні завдання у малих групах з їх подальшим обговоренням;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: вартісно-ораєнтований менеджмент, вартість капіталу, вартість інвестованого капіталу, корпоративно-соціальна відповідальність страховика;
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 13, 14, 15, 16, 17.

**Контактне заняття № 10**

**Тема 10. Інновації у здійсненні окремих видів страхування**

**(2 год. денна) (1 год. заочна)**

*Види інноваційних технологій навчання, які будуть застосовуватися під час заняття*

Міні-лекція, семінар-розгорнута бесіда, семінар-дискусія.

*Перелік компетентностей*

1. Загальні:

* здатність до аналізу і синтезу;
* засвоєння основ базових знань з професії;
* здатність до критики та самокритики;
* навики управління інформацією (уміння знаходити та аналізувати інформацію з різних джерел);
* здатність застосовувати знання на практиці;
* дослідницькі навики і уміння;

1. Глобальні:

* критично мислити і генерувати креативні ідеї та вирішувати важливі проблеми на інноваційній основі;

1. Спеціальні (фахові):

* знати:
* сутність карти глобальних бізнес-ризиків страховика;
* підходи до оцінки терористичних ризиків та оцінка можливості прийняття їх на страхування;
* сутність кібер-ризиків;
* завдання та особливості інноваційних технологій в страхуванні транспортних засобів;
* особливості прямого врегулювання збитків в ОСЦПВВНЗ;
* процедуру здійснення інновацій в управлінні інвестиційним та страховим портфелем;
* вміти:
* формувати цілісне бачення системи страхування глобальних ризиків;
* застосовувати підходи до оцінювання новітніх ризиків;
* виявляти особливості страхування кібер-ризиків;
* застосовувати інновації в управлінні страховим та інвестиційним портфелем.

*План заняття*

1. Карта глобальних бізнес-ризиків.
2. Підходи до оцінки терористичних ризиків та оцінка можливості прийняття їх на страхування.
3. Страхування кібер-ризиків.
4. Інноваційні технології в страхуванні транспортних засобів.
5. Впровадження системи прямого врегулювання в обов’язковому страхуванні цивільної відповідальності автовласників.
6. Інновації в управлінні інвестиційним портфелем страховика.
7. Інновації в управлінні страховим портфелем.

*Інформаційно-методичне забезпечення заняття*

* порядок проведення заняття
* прояснити мету вивчення теми;
* провести усне опитування з питань, винесених у план заняття;
* з’ясувати рівень засвоєння студентами термінів і понять цієї теми;
* вирішити зі студентами ситуаційні завдання за питаннями теми;
* організувати проведення дискусії серед студентів;
* провести тестування;
* підвести підсумки проведеного заняття;
* перелік понять у логічному зв’язку: терористичні ризики, кібер-ризики, пряме врегулювання, страховий портфель.
* література:
* основна: 1, 2, 3, 4.
* додаткова: 7, 8.

**Методи активізації процесу навчання**

З метою активізації навчання застосовуються спеціальні методи, які базуються на інтерактивній взаємодії професора й аспірантів.

Навчання проводиться у формі контактних занять, які комплексно поєднують у собі елементи класичної і проблемної лекцій, семінару й дискусії.

Для підвищення рівня засвоєння знань у даному навчальному курсі використовуються такі основні методи активного навчання:

* презентація,
* обговорення,
* наукова дискусія,
* діалог,
* робота у міні-групах,
* пілотні опитування,
* групові консультації,
* індивідуальні консультації,
* інші активні методи навчання.

Вибір методів активного навчання, які застосовуються у ході проведення контактних занять обирає професор відповідно до теми й цілей конкретного заняття, а також із урахуванням психологічних особливостей навчальної групи.

1. **Порядок поточного і підсумкового оцінювання результатів навчальної діяльності здобувачів вищої освіти**

СРС – це форма організації навчального процесу, при якій заплановані завдання виконуються здобувачами PhD під методичним керівництвом викладача, але без його безпосередньої участі, у вільний від обов’язкових навчальних занять час за розкладом.

Метою СРС є засвоєння в повному обсязі навчальної програми та послідовне формування у здобувача PhD самостійності як риси характеру, що відіграє суттєву роль у формуванні сучасного науковця.

Самостійна робота передбачає:

1. Підготовку до аудиторних (контактних) занять.
2. Самостійне вивчення окремих питань курсу.
3. Виконання індивідуального завдання.

***Підготовка до аудиторних (контактних) занять*** відбувається на основі опрацювання лекційних матеріалів, а також джерел рекомендованої та самостійно підібраної літератури. Ця робота виконується у позааудиторний час. Засвоєна під час самостійної роботи інформація є основою для обговорення та дискусій у ході проведення контактних занять. Крім того, засвоєні знання можуть бути об’єктом усного та письмового контролю.

***Самостійне вивчення окремих питань курсу***. У процесі опанування курсу окремі питання, визначені у змісті тем, можуть бути винесені на самостійне опрацювання. Перелік цих питань визначає професор, який проводить контактні заняття, і доводить їх до відома слухачів. Засвоєні самостійно знання можуть бути об’єктом письмового та усного контролю.

***Виконання індивідуального завдання***.

Індивідуальне завдання (ІЗ) – це письмова робота, яка виконується відповідно до напряму дисертаційного дослідження здобувача.

Структура індивідуального завдання включає наступні складові:

1. Актуальність теми
2. Критичний огляд наукових праць вітчизняних учених
3. Аналіз зарубіжних наукових концепцій
4. Актуальна проблематика
5. Список використаних джерел

Вимоги до змісту індивідуального завдання

|  |  |
| --- | --- |
| *Тема ІЗ* | Тема ІЗ має відповідати напряму дисертаційного дослідження здобувача |
| *Актуальність теми* | У даному розділ необхідно обґрунтувати актуальність теми дослідження, визначити його об’єкт і предмет, сформулювати мету і завдання.  Для обґрунтування актуальності теми необхідно навести вагомі аргументи, які підтверджують важливість дослідження.  Завдання мають розкривати логіку дослідження.  Обґрунтування актуальності теми не має перевищувати 1 сторінку (без урахування об’єкта, предмета, мети і завдань) |
| *Критичний огляд наукових праць вітчизняних учених* | Даний розділ потребує систематизації результатів наукових досліджень вітчизняних учених. Не допустимий «лінійний» виклад матеріалу, коли послідовно описаються наукові роботи. Натомість, має бути проведена систематизація та логічне групування результатів наукових досліджень. Виклад тексту повинен носити критичний характер.  Загальний обсяг даного розділу не повинен перевищувати 5 сторінок. |
| *Аналіз зарубіжних наукових концепцій* | У цьому розділі потрібно систематизувати зарубіжні наукові концепції відповідно до теми індивідуального завдання. Вимоги до виконання та обсяг – ті самі, що й до попереднього розділу. |
| *Актуальна проблематика* | У розділі необхідно систематизувати найбільш актуальні проблеми фінансової практики відповідно до теми ІЗ. За кожною проблемою потрібно: (А) сформулювати сутність проблеми (постановка проблеми), (Б) навести відповідні факти чи аргументи, які описують фінансову проблему. Доцільно виокремити 3-5 найбільш актуальних на сучасному етапі проблем.  Загальний обсяг даного розділу не повинен перевищувати 5 сторінок. |
| *Список використаних джерел* | Список використаних джерел має охоплювати лише ті джерела, які були безпосередньо використані для виконання ІЗ.  Оформлення списку має відповідати стандартам, які передбачені для дисертацій. |

Вимоги до оформлення індивідуального завдання

|  |  |
| --- | --- |
| Назва файлу | Прізвище та ініціали без крапок латиськими літерами. Наприклад:  KovalenkoAN |
| Формат файлу | Файл має бути виконаний у MSWord |
| Шрифт, кегль | TimesNewRoman, 14 |
| Міжрядковий інтервал | 1,5 |
| Нумерація сторінок | Зверху у правому куті |
| Початок розділів ІЗ | Кожен розділ має починатися з нової сторінки |
| Перша сторінка | Перша сторінка – титул. |

Форма представлення індивідуального завдання

Форма представленняІЗ визначається професором. ІЗ може бути представлене: (А) в електронному вигляді – надіслане на офіційну електронну скриньку професора (див. адресу на сторінці професора на сайті КНЕУ (фінансово-економічний факультет, кафедра корпоративних фінансів і контролінгу); (Б) у надрукованому вигляді.

Термін представлення виконаного ІЗ та його презентації визначає професор, який проводить контактні заняття.

Презентація індивідуального завдання може бути призначена під час індивідуально-консультативної роботи професора, або ж проведена у ході контактних занять.

**Індивідуально-консультативна робота**

Індивідуально-консультативна робота є важливою форою спілкування у ході навчального процесу. Вона призначена реалізувати індивідуальний підхід у ході підготовки аспірантів і сприяти підвищенню результатів як навчальної, так і наукової роботи здобувачів.

Індивідуально-консультативна робота проводиться в таких формах:

1. Надання індивідуальних консультацій за питаннями в межах програми курсу. Консультації можуть надаватися у процесі проведення контактних занять, а також у призначений для консультацій час (якщо це передбачено розкладом).
2. Надання індивідуальних консультацій щодо виконання індивідуального завдання. Консультація може надаватися безпосередньо або за допомогою електронного листування за згодою професора, який проводить контактні заняття.
3. Презентація індивідуального завдання може бути призначена під час індивідуально-консультативної роботи професора, або ж проведена у ході контактних занять.

Консультативна робота в рамках даного навчального курсу може проводитися не тільки в індивідуальній формі, але й у вигляді групових консультацій під час контактних занять.

**Карта самостійної роботи**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ заняття** | **Тема** | **Форма роботи** | **Макс.**  **кількість балів** |
| ***Систематичність і активність роботи на контактних заняттях*** | | | |
| 1. | Сутність інновацій та їх значення для розвитку страхового ринку | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 2. | Інновації в теоріях економічного та суспільного розвитку | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 3. | Інноваційний процес: характеристика складових та забезпечення | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 4. | Державне регулювання інноваційного розвитку страхового ринку | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 5. | Інноваційний потенціал страхового ринку | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 6. | Фінансове планування у страхових організаціях | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 7. | Новітні інструменти управління платоспроможністю страховиків | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 8. | Інновації у продажах страхових послуг | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 9. | Вартісно-орієнтований менеджмент як основний драйвер інноваційного розвитку страхової компанії | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| 10 | Інновації у здійсненні окремих видів страхування | Участь у дискусії  Робота в малих групах  Пілотне опитування | 5 |
| ***УСЬОГО БАЛІВ ЗА РОБОТУ НА КОНТАКТНИХ ЗАНЯТТЯХ*** | | | **50** |
| ***Виконання і презентація індивідуального завдання*** | | | |
| Виконання індивідуального завдання | | | 30 |
| Презентація індивідуального завдання | | | 20 |
| ***УСЬОГО БАЛІВ ЗА ІНДИВІДУАЛЬНЕ ЗАВДАННЯ*** | | | **50** |
| **РАЗОМ БАЛІВ** | | | **100** |

**Поточний контроль знань**

**Об’єктами поточного оцінювання** знань є:

(а) Робота під час проведення контактних занять. Основні види робіт охоплюють: участь у дискусії,презентація результатів роботи міні-групи, відповіді у ході пілотного опитування. Максимальна кількість балів, яка може бути отримана за роботу на контактному занятті, дорівнює 2.

(б) Виконання і презентація індивідуальної роботи, яка виконується за напрямом дисертаційного дослідження аспіранта. Виконання індивідуального завдання оцінюється окремо; презентація також передбачає окреме оцінювання. Максимальна сума балів за виконання індивідуального завдання – 30, за презентацію – 20.

**Розподіл балів** відбувається у такому порядку:

Розподіл балів відповідно до рівня виконання завдань

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Вид робіт, що оцінюються | Рівень виконання | | | | |
| Відмінний | Дуже добрий | Добрий | Задовільний | Незадо-вільний |
| Робота на контактних заняттях | 5 | 4 | 3 | 2 | 0 |
| Виконання індивідуального завдання | 30 | 25 | 20 | 15 | 0 |
| Презентація індивідуального завдання | 20 | 10 | 8 | 6 | 0 |

**Підсумковий контроль знань**

Підсумковий контроль проводиться у формі заліку за такою шкалою:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***Оцінка за шкалою КНЕУ*** | ***Оцінка за національною шкалою*** | ***Оцінка за шкалою ECTS*** |
| 90-100 | зараховано | A |
| 80-89 | зараховано | B |
| 70-79 | C |
| 66-69 | зараховано | D |
| 60-65 | E |
| 21-59 | не зараховано  (з можливістю повторного складання заліку) | FX |
| 0-20 | не зараховано  (з повторним вивченням дисципліни) | F |

Залік виставляється за результатами поточної роботи протягом контактних занять та виконання і презентації індивідуального завдання.

Залік виставляється за результатами поточної роботи протягом контактних занять та виконання і презентації індивідуального завдання.

**6. РЕКОМЕНДОВАНІ ІНФОРМАЦІЙНІ ДЖЕРЕЛА**

***Основна література***

1. Гаманкова О.О. Фінанси страхових організацій: Навч. посіб. / О.О. Гаманкова. – К.: КНЕУ, 2007. – 328 с.
2. Інновації у фінансовій сфері: монографія [В.М. Опарін, Т.В. Паєнтко, В.М. Федосов та ін.]; за заг. ред. В.М. Опаріна. – К.: КНЕУ, 2013. – 444 с.
3. Страховий менеджмент: підручник / [С.С. Осадець, О.В. Мурашко, В.М. Фурман та ін.]; за наук. ред. д-ра екон. наук, проф. С.С. Осадця. – К.: КНЕУ, 2011. – 333 с.
4. Баранов А.Л., Баранова О.В. Фінанси страхових організацій. Практикум: навч. посіб. / А.Л. Баранов, О.В. Баранова. К.: КНЕУ, 2012. – 215, [1] с.

## *Додаткова література*

1. Баранов А.Л. Теоретико-методичні підходи до визначення доходів страхової компанії / А.Л. Баранов, О.В. Баранова // Фінанси України. – К.: Міністерство фінансів України, 2014. – № 9 (226). – С. 107-117.
2. Baranov A. Influence of the insurance company management structure on its value / A. Baranov, O. Baranova // SEPIKE. – 2018, №19, - P. 274-279.
3. Баранова О.В. Інновації як чинник конкурентоздатності страховика / О.В. Баранова. – К.:Еднльвейс, 2016. – Вип. XI, Том 1. – С. 12-13.
4. Баранова О.В. Вимоги щодо платоспроможності страховиків в країнах ЄС / О.В. Баранова // Фінанси, облік і аудит: зб. наук. праць. – 2017. - №2(30), - С.22-33.
5. Баранова О.В. Телематика як інноваційний засіб стимулювання бізнесу у сфері автострахування / О.В. Баранова, І.С. Козак, Т.О. Полелюк // Вчені записки: зб. наук. праць. – 2017. - №18, - С.214-223.
6. Гаманкова О.О. Ринок страхових послуг України: теорія, методологія, практика: монографія / О.О. Гаманкова. – К.: КНЕУ, 2009. – 283 с.
7. Гварлиани Т.Е., Балакирева В.Ю. Денежные потоки в страховании / Т.Е. Гварлиани, В.Ю. Балакирева. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 336 с.
8. Ефимов С. Л. Организация управления страховой компанией: теория, практика, зарубежный опит / С.Л. Ефимов. – М.: Рос. юрид. издат. дом, 1995. – 147с.
9. Кургин Е. А. Страховой менеджмент: управление деятельностю страховой компании / Е.А. Кургин. — М.: РКонсульт, 2005.
10. Методика формування резервів із страхування життя: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 27.01.2004 р. № 24 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www3.dfp.gov.ua/fileadmin/downloads/upz/24.html>.
11. Нагайчук Н.Г., Гончаренко О.О. Фінанси страхових компаній: навч. посібник / Н.Г. Нагайчук, О.О. Гончаренко. К.: УБС НБУ, 2010. – 527 с.
12. Никулина Н.Н., Эриашвили Н.Д. Страховой менеджмент. Учебное пособие. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 703 с.
13. Податковий кодекс України від 2 грудня 2010 р. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=2755-17>.
14. Положення про обов’язкові критерії та нормативи достатності, диверсифікованості та якості активів, якими представлені страхові резерви з видів страхування, інших, ніж страхування життя: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 08.10.2009 № 741 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [https://www3.dfp.gov.ua/fileadmin/downloads/upz/741.html](http://www.dfp.gov.ua/fileadmin/downloads/upz/741.html).
15. Порядок і правила формування, розміщення та обліку страхових резервів з обов’язкового страхування цивільної відповідальності за ядерну шкоду: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 13.11.2003 № 123 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www3.dfp.gov.ua/fileadmin/downloads/upz/123.html>.
16. Правила розміщення страхових резервів із страхування життя: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 26.11.2004 № 2875 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www3.dfp.gov.ua/fileadmin/downloads/upz/2875.html>.
17. Правила формування, обліку та розміщення страхових резервів за видами страхування, іншими, ніж страхування життя: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 17.12.2004 р. № 3104 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www3.dfp.gov.ua/fileadmin/downloads/upz/3104.html>.
18. Про внесення змін до Закону України «Про страхування»: Закон України від 4 жовтня 2001 р. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=2745-14>.
19. Про затвердження Ліцензійних умов провадження страхової діяльності: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 28.08.2003 р. № 40 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=z0805-03>.
20. Про затвердження напрямів інвестування галузей економіки за рахунок коштів страхових резервів: Постанова Кабінету Міністрів України від 17 серпня 2002 р. № 1211 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=1211-2002-%EF>.
21. Про затвердження Положення про порядок, умови видачі та розміри кредитів страхувальникам, які уклали договори страхування життя: Розпорядження Державної комісії з регулювання ринків фінансових послуг України від 03.12.2004 р. № 2883 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=z1615-04>.
22. Про фінансові послуги та державне регулювання ринків фінансових послуг: Закон України від 12 липня 2001 р. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=2664-14>.
23. Стратегічне управління страховою компанією: Кол. моногр. / В.М. Фурман, О.Ф. Філонюк, М.П. Ніколенко, О.І. Барановський та ін.; Наук. ред. та кер. кол. авт. д-р екон. наук В.М. Фурман. – К.: КНЕУ, 2008. – 440 с.
24. Страхування: Підручник / За ред. В.Д.Базилевича. – К.: Знання, 2008. – 1019 с.
25. Страхування: Підручник / Керівник авт. колективу і наук. ред. С.С. Осадець. – Вид. 3-тє, без змін. – К.: КНЕУ, 2006. – 604 с.
26. Супрун А.А., Супрун Н.В. Страховий менеджмент. Навч. посіб. / А.А. Супрун, Н.В. Супрун. – Львів: Магнолія, 2010. – 300 c.
27. Кристенсен Клейтон М. Решение проблемы инноваций в бизнесе. Как создать растущий бизнес и успешно поддерживать его рост / Клейтон М. Кристенсен, Майкл Е. Рейнор; Пер. с англ. – М.: Альбина Бизнес Букс, 2004. – 290 с.
28. Никулина Н.Н., Эриашвили Н.Д. Страховой менеджмент. Учебное пособие / Н.Н. Никулина, Н.Д. Эриашвили. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 703 с.
29. Филонюк А.Ф., Залетов А.Н. Страховая индустрия Украины: стратегия развития: коллективная монография / А.Ф. Філонюк, А.Н. Залетов. - К.: Международная агенция “Бизон”, 2008. – 448 с.
30. Хотяшева О.М. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. 2-е изд. / О.М. Хотяшева. – СПб.: Питер, 2006. – 384 с.
31. Чернова Г.В. Основы экономики страховой организации по рисковым видам страхования / Г.В. Чернова. – СПб: Питер, 2005, --240 с.
32. Юрченко Л.А. Финансовый менеджмент страховщика / Л.А. Юрченко. – М.: ЮНИТИ, 2001. – 235 с.

## *Інформаційні ресурси*

* Офіційний сайт Національної комісії, що здійснює державне регулювання у сфері ринків фінансових послуг [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.dfp.gov.ua/>
* Офіційний сайт Ліги страхових організацій України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://uainsur.com/our-news/>

1. Офіційний сайт журналу «Про страхование и перестрахование в Украине» [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://forinsurer.com/>